Arriesga y gana: renuncia a Wall Street para cofundar unicornio Konfío



La decisión de regresar a México sería la oportunidad para Francisco Padilla y su socio David Arana para desarrollar Konfío, hoy una empresa unicornio

01/11/2021

Diego Álvarez, Konfío

*“Cuando les dije a mis padres que **me regresaba a México**, no estuvieron de acuerdo; no podían creer que **dejara el gran empleo** que tenía en **Nueva York**”.*

Así recuerda **Francisco Padilla,** egresado del Tec de Monterrey en **Tecnologías Computacionales,** la época en la que decidió **renunciar** a su trabajo en **Wall Street** para unirse a su actual socio **David Arana** para emprender en México.

Fue en el **2013** cuando **Francisco y David** iniciaron su viaje al crear **Konfío**, plataforma de **inteligencia artificial** que ofrece a empresarios **créditos** que los **bancos les negaban**.

Hoy en día, **Konfío** se ha convertido en la **cuarta empresa unicornio** de México, que nació cuando sus fundadores se **arriesgaron** al **regresar al país** que los vio nacer.



David Arana (izquierda) y Francisco Padilla (derecha) son los fundadores del nuevo unicornio mexicano. Foto: Cortesía Konfío

De evitar el desempleo a ser emprendedor

Luego de graduarse en el 2007, Francisco se mudó a Estados Unidos para trabajar. Vivió de primera mano la **crisis financiera** del **2008** en su trabajo en **Wall Street,** en **Nueva York.**

Esta crisis, la mayor desde la **Gran Depresión de 1929**, paralizó el crédito, provocando efectos en la economía mundial.

*“Había **recortes de personal** cada semana y en una situación de **inmigrante** te podías regresar al otro día. Tenías que **demostrar** que **aportabas valor** y te merecías una semana más”,* recuerda así su época en la compañía **MicroStrategy,** cuyo cliente global más grande era **Citibank.**

En ese entonces conoció a **David Arana**, un mexicano que había estudiado matemáticas en el Instituto Tecnológico de Massachusetts (**MIT)** y que trabajaba en ***Deutsche Bank.***

Arana identificó una **oportunidad** en el **temor** de los **bancos** a **dar créditos** y decidió ofrecer una solución financiera a empresas, pero en una diferente latitud**: en México.**

"*Cuando supe que David se regresaba a México para crear una **plataforma de crédito en línea**, me sumé al proyecto*".



Su apuesta para contribuir a México

Los padres de Francisco, ambos ingenieros en sistemas, le aconsejaron a su hijo que **no renunciara** a su trabajo en Estados Unidos

Sin embargo, Francisco tenía una **motivación** muy clara en mente: "*Mi objetivo de regresar a México es **contribuir al país**",* dijo.

*"(David) entendía muy bien el **lado financiero** y yo entendía cómo hacer **tecnología** a **gran escala** para bancos. Así construimos un **portal** usando **inteligencia artificial** para que los negocios pudieran hacer **autoservicio** a sus necesidades de financiamiento.*

*"Nos dimos a la tarea de que fuera un **crédito sin garantía** para que fuera **ágil**, con las implicaciones que tenía en riesgo operativo y lo logramos contener con inteligencia artificial",* añade.

Fue así que en el año 2013 nació Konfío, una **plataforma** que ofrece **servicios de financiamiento** y **gestión** para ayudar a **emprendedores de México.**

> ***"Queremos que Konfío siga creciendo. Hemos ayudado a 35 mil empresarios desde que nació la empresa. Nuestra meta es llevarlo a 120 mil a corto plazo".***

El inicio, con "pérdidas del demonio"

Francisco cuenta que el dinero para los préstamos salía de sus **propios ahorros,** y tras trabajar 7 meses en la plataforma, **en enero de 2014** dieron su **primer crédito por 10 mil pesos** a un microempresario mexicano.

*"¿De dónde sacamos el dinero?, de nuestros ahorros. Los dábamos de forma automática, la primera vez que fuimos a calibrar, **teníamos pérdidas del***

***demonio**, pero era doble o nada”,* cuenta.

*“La premisa de Konfío era: **si nos llegan mil clientes, mil se van atendidos**”,* agrega.

Para **2016**, Francisco y David ya habían cerrado su **primera ronda de inversión** y se dieron a la tarea de encontrar **nuevas oficinas**, sin embargo, no había **presupuesto** para la **compra de mobiliario.**

“'¿Dónde nos sentamos?', decíamos David y yo. Dejamos nuestro escritorio para la gente y agarramos 2 cajas de computadoras, una de una tele y armamos un escritorio con cajas".

En 2016, **Konfío** tuvo su **primera ronda de inversión,** la concluyeron con **8 millones de dólares**.

Los primeros inversionistas les enseñaron acerca de crédito y de economías unitarias, cuándo dar descuentos, cuándo no y lo valioso de construir relaciones a largo plazo con los clientes.

*“En esa misma ronda se subió el fondo Kaszek Ventures, de Hernán Kazah, el **cofundador de Mercado Libre**. Él buscaba empresas latinoamericanas para latinoamericanos; fuimos su primera inversión en México”,* cuenta.

> **"*Dejamos nuestro escritorio para la gente y agarramos 2 cajas de computadoras, una de una tele y armamos un escritorio con cajas*".**

¡Somos el nuevo unicornio de México! □□ Durante 8 años hemos trabajado para ti y sabemos que nuestro valor está en los sueños que hemos ayudado a cumplir, en cada historia de éxito

que ayudamos a escribir y en las que están por nacer. #YoKonfío #SomosUnikornio pic.twitter.com/gDjvP4stHi

— Konfío (@konfiomx) September 29, 2021

Su misión, empoderar a las pequeñas y medianas empresas

La operación de Konfío se basa en **3 pilares**:

- **Financiamiento** de manera ágil;
- **Soluciones** de negocios mediante **software;** y
- **Componentes de pago** como tarjetas de crédito empresariales.

Al pasar el tiempo fueron sumando gente al equipo, como a **Pablo Mazzuchi**, argentino egresado de la **Maestría en Ciencias** en el **Tec de Monterrey**.

*“Me uno a Konfío cuando **David** me **habla** de su **misión** de **empoderar a las PYMES**, de la falta de acceso a créditos y de cómo podemos **ayudarlas** usando **datos y tecnología**",* menciona Pablo.

*“La solución original de **Konfío** es el **financiamiento** de una forma **ágil** con una cantidad de **requisitos** y **velocidad** que no existe en otro lugar del país”,* menciona.

Mazucchi, director de **Machine Learning** en Konfío, señala que la intención es empoderar a las pequeñas y medianas empresas.

*“**Empoderar** a las **PYMES** y **solucionar** todos los **inconvenientes** que pueda tener un empresario para que se enfoquen en su negocio. El objetivo a fin de cuentas es ser **aliados** de las **PYMES**",* explica Mazucchi.

Hoy Konfío es una **plataforma todo en uno para empresas,** ofrece soluciones de cobranza, pagos, facturación y crédito. Su personal es entrenado por el **MIT** y trabajan de cerca con **Google**.



El cuarto unicornio mexicano

A finales de **septiembre** de **2021**, luego de una **ronda de inversión**, Konfío tuvo una **valuación** de **mil 300 millones de dólares**, lo que los acredita, dentro del mundo empresarial, como una **empresa unicornio**.

Las **empresas unicornio** son aquellas tecnológicas que alcanzan un **valor de mil millones de dólares** en las **etapas de levantamiento de capital.**

En julio de 2021 la lista de las mejores **100 compañías** financieras tecnológicas (fintech) realizada por ***The Financial Technology Report* '*s*** incluía en la posición número **18** a Konfío.

En 2020 la empresa **Kavak**, de renta, venta y financiamiento de autos, fuera **la primera empresa mexicana** con ese logro.

La plataforma **Bitso** de intercambio de divisas y criptomonedas y la empresa **Clip** que ofrece procesadores de pagos y terminales para pagos con tarjeta, lograron ser **unicornios** en **2021.**

> ***“Da orgullo que pase en México, que haya innovación real en el país, pero a la vez es compromiso enorme a que esto dure, perdure y se multiplique para la sociedad”.***

La responsabilidad de ser empresa unicornio

Francisco narra que **algunos inversionistas** se sumaron al **proyecto** y al seguir creciendo empezaron a medir qué tanto se **beneficiaban** sus **clientes**.

*“Sí estábamos **generando** un **impacto** y sí nos estábamos haciendo **más fuertes**, pero al final del día un negocio va a querer hacer muchas otras cosas. Al final nos vemos, más que una **financiera**, como un **negocio de tecnología***”, menciona.

Fue entonces que se dieron a la tarea de complementar las soluciones que ofrecen actualmente y para **finales** de **2020** entraron al **sector de software** con la **compra** de una **empresa** llamada **Gestionix**.

De igual manera en **agosto** de **2021,** Konfío adquirió a **Sr. Pago**, una **herramienta de B2C** o ***Business to Costumer*** para crecer su **oferta** de **soluciones de facturación** a la par del lanzamiento de su **tarjeta corporativa** y los portales de pago de negocios.

*“Algunos de nosotros corremos carreras y en el **kilómetro 1** se siente una **emoción muy grande**, sales y tienes energía y la gente te va echando porras.*

*“Pero si te aceleras y te vas con esa **aceleración**, para el **kilómetro 20** ya **tronaste**. Tienes que **tener mesura** y **entendimiento**. (En Konfío) nos ha tocado jugar ese rol*”, menciona Francisco quien añade que tomaron el **anuncio de ser unicornios** con **moderación**.

> La empresa mexicana @konfiomx es ahora un unicornio y un @EXATEC es cofundador de esta. □□
>
> Conoce más de que es una empresa unicornio y el por qué tan peculiar nombre. □□
>
> Aquí la nota. □□ https://t.co/JcLZC46hKR
>
> — CONECTA (@ConectaTECmx) October 21, 2021

El futuro de Konfío

Su objetivo, añade Francisco, es continuar con el **apoyo** a los **grandes y pequeños empresarios** de **México**, ofrecer un **espacio** de **trabajo** único y en un **futuro** no descarta la posibilidad de mirar hacia otros países de **Latinoamérica.**

*“Queremos que Konfío **siga creciendo**. Hemos ayudado a **35 mil empresarios** desde que nació la empresa. Nuestra **meta** es llevarlo a **120 mil** a **corto plazo**. Eso implicaría **mucho impacto** y **apoyo** al **país**”*, señala Francisco.

*“Somos el **primer unicornio de México cofundado por un EXATEC** y eso para mí es un **orgullo.** El Tec me preparó para todo, la gente que egresa del Tec está muy preparada y muy bien recibida porque sabe adaptarse, piensa rápido e inventa soluciones”,* dice.

Francisco hace una reflexión sobre aquel momento en el que decidió renunciar a su trabajo en Wall Street y regresar a su país como emprendedor

*“**Regresar a México** para mí es ofrecer a la gente el **lugar de trabajo** donde me hubiera gustado trabajar el día que terminé la universidad.*

*“Da **orgullo** que pase en México, que haya **innovación real** en el país, pero a la vez es compromiso enorme a que esto dure, perdure y se multiplique para la*

sociedad”, finaliza Francisco.

LEE MÁS:

